

SOFTWARE SIRIO

LE SOLUZIONI PER LA PMI

SoftwareSirio V10 SIDIS per il settore della distribuzione

A CHI SI RIVOLGE

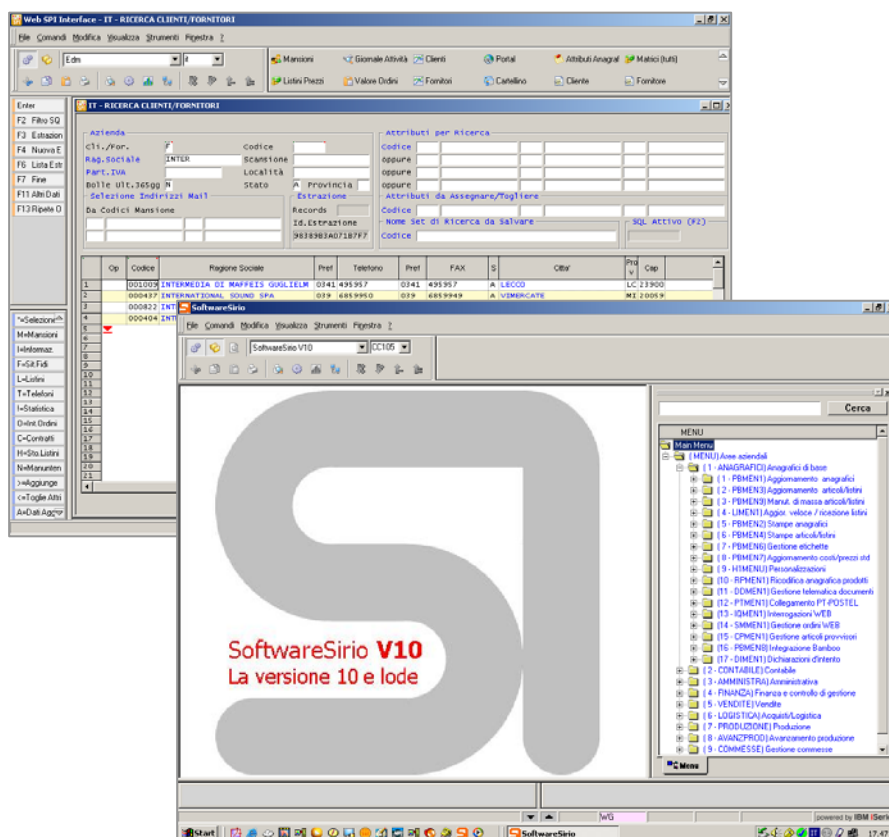
Alle Piccole e Medie Imprese Italiane del settore merceologico della distribuzione che ricercano una soluzione specialistica per risolvere le problematiche relative a:

- classificazione prodotti;
- gestione preventivi;
- codici provvisori;
- listini telematici;
- vendita al banco;
- logistica avanzata.

SoftwareSirio V10 La versione 10 e lode

Quali sono i principali benefici della soluzione

SoftwareSirio V10 – SIDIS è fruibile dove serve, quando serve sia in locale tramite rete LAN, sia tramite un accesso a Internet, questo a testimonianza della unicità di versione della soluzione stessa e a garanzia della manutenzione nel tempo.



SoftwareSirio V10 – SIDIS mediante la gestione dei campi attivi e della service command, permette la navigazione tra le funzioni della soluzione e la ricerca facilitata di tabelle e informazioni correlate, consentendo, agli utenti autorizzati, nuovi inserimenti e aggiornamenti.

SoftwareSirio

Caratteristiche della soluzione

SoftwareSirio V10 – SIDIS è parametrizzabile, in modo da rendere minime le necessità di personalizzazione, è infatti possibile configurare le seguenti caratteristiche:

- classificazione dei prodotti fino a dieci livelli
- gestione tono / scelta / calibro (giacenze e magazzini)
- condizioni di acquisto e vendita parametrizzabili
- specializzazione del banco di vendita/show room per tipologia di prodotto/fornitore.

SoftwareSirio V10 – SIDIS consente la profilazione degli accessi e la definizione delle attività per ogni singolo utente, con una particolare attenzione alle autorizzazioni relative al controllo della redditività delle singole vendite. Il singolo accesso può essere profilato per segmentare le seguenti possibilità:

- visualizzazione e modifica del singolo campo;
- utilizzo dei tasti funzionali;
- visualizzazione delle tabs;
- visualizzazione delle videate in lingua;
- visualizzazione dei documenti allegati;
- definizione del ruolo di AUTORIZZATORE nella gestione documenti allegati;
- definizione dei permessi di scarico dei FILE in DOWNLOAD.

The screenshot displays two windows from the SoftwareSirio V10 - SIDIS application. The top window, titled "Interrogazione dettaglio giacenze", shows a summary of inventory for article "NOKIA 6101". It includes fields for "Situazione magazzino" with values: Imp. 778,000, Giac. 61,000, Ord. 1.348.425,000, and Disp. 1.347.708,000. Below this is a table with columns: Opzioni, Parametri sociali, I, E, Giacenza, Ordinato, Impegnato, Disponibilità, C, CH, V, Fase, Lotto. The table lists various options like "Opzioni Subfile", "Letture Facilitate", "Grafico su dati selezionati", etc., with their respective values. The bottom window, titled "Caratteristiche articolo", shows details for article "NOKIA 6101". It includes a description, a net cost, and a table for "Fatturato" with columns for ANNO, MES, and VALORE. The table shows monthly sales data for the year 2004, with a total value of 140045,45.

SoftwareSirio V10 – SIDIS prevede l'importazione automatica dei listini fornitori, in formato digitale, sia per tracciati standard di mercato, che per tracciati personalizzati. E' inoltre possibile mantenere in modalità semplificata le anagrafiche dei prodotti e la relativa classificazione, importando/esportando le informazioni da e per il sistema informativo in modalità bidirezionale.

SoftwareSirio

Applicazioni rivolte alla preventivazione

SoftwareSirio V10 – SIDIS grazie alla gestione parametrica dello SHOW ROOM e del BANCO DI VENDITA, permette la specializzazione dei vari settori, profilando correttamente anche le attività di vendita e le relative specializzazioni degli addetti di reparto. Le caratteristiche principali della preventivazione di **SoftwareSirio V10 – SIDIS** sono le seguenti:

Preparazione / allestimento / struttura di navigazione prodotti dello SHOW ROOM/BANCO VENDITA che permette di identificare i prodotti esposti nelle diverse aree, associandone i fornitori corrispondenti, oltre a semplificarne i metodi di ricerca per le richieste del cliente, rispetto alle informazioni presenti in anagrafica.

Gestione gruppo prodotti che consente di associare prodotti diversi, presenti a catalogo, e relative quantità ad un solo codice di raggruppamento logico corredato anche da un bar-code in modo rendere più veloce e sicura la preventivazione e/o vendita della composizione esposta sia nel contesto dello SHOW ROOM, sia nella normale vendita al banco.

Gestione cliente potenziale supportata da una apposita anagrafica, permette la memorizzazione delle sole informazioni vitali del cliente privato/occasionale in modo da relazionarne il preventivo, esentando l'appesantimento degli archivi amministrativo/gestionali, garantendo comunque la creazione dell'anagrafica definitiva all'acquisizione dell'ordine.

Gestione del preventivo che permette il governo delle seguenti funzioni:

- Personalizzazione della navigazione catalogo;
- Ottimizzazione dell'inserimento prodotti per singolo articolo, di massa da elenco prodotti, con penna ottica e/o terminale ottico portatile, per articoli provvisori, guidata da catalogo con accesso per classificazione.
- Immissione righe commento con collegamento al codice prodotto, di righe libere per vendita di servizi e lavorazioni, di massa con raggruppamento logico predefinito.

Gestione articoli occasionali permette di codificare prodotti non a listino con isoli dati indispensabili necessari per la stesura di un preventivo. Successivamente è possibile trasformare il prodotto in definitivo, completandolo con le ulteriori informazioni relative alla classificazione e alle condizioni di acquisto. Il codice prodotto occasionale può essere utilizzato anche nella gestione ordini clienti e fornitori.

Gestione redditività consente, tramite autorizzazione, di ottenere il totale imponibile del preventivo e la percentuale di redditività dello stesso, (sia totale che per singolo prodotto) comprensiva degli sconti cassa e/o incondizionato applicati e degli oneri di vendita. Ogni variazione relativa al singolo prodotto o all'intero documento, ricalcola automaticamente la redditività del preventivo.

SoftwareSirio

Applicazioni rivolte al ciclo attivo

SoftwareSirio V10 – SIDIS consente una gestione del CICLO ATTIVO rapida, efficiente e fruibile sia in rete locale che tramite un accesso ad Internet. Caratteristica questa comune a tutta la soluzione e che nel ciclo attivo viene enfatizzata dalla necessità quotidiana di raccogliere ordini e informazioni all'esterno, così come di poter disporre di informazioni aggiornate nel momento e nel luogo desiderato.

Gestione listini e sconti di vendita

I listini e gli sconti di vendita, sia in divisa nazionale che estera, possono essere organizzati secondo diverse aggregazioni con riferimento a: clienti, cliente / articolo, categoria merceologica / cliente. E' inoltre possibile definire prezzi legati alla classificazione dei prodotti, così come alle campagne promozionali con periodi di validità. Tramite funzioni di relazione con le condizioni di acquisto applicate dal fornitore, espresse in percentuale e/o in valore assoluto, vengono generati nuovi listini di vendita. SoftwareSirio V10 – SIDIS consente di utilizzare contemporaneamente listini con diverse date di entrata in vigore e relativa validità.

Gestione documenti

I documenti configurati nel CICLO ATTIVO di **SoftwareSirio V10 – SIDIS** sono :

- Preventivi
- Ordini a programma
- Ordini di vendita
- Documenti di spedizione
- Documenti di fatturazione.

L'emissione dei documenti può essere generata in formato grafico ed è inter-facciabile con la gestione telematica dei documenti che consente l'invio tramite email e/o fax.

La fase di fatturazione del CICLO ATTIVO di **SoftwareSirio V10 – SIDIS**, così come tutta la soluzione, ripropone i concetti di elevata flessibilità, infatti per singolo cliente è possibile definirne la periodicità della fatturazione e la modalità di raggruppamento dei documenti di spedizione.

Configurazione addebiti / spese

Il flusso documentale del CICLO ATTIVO di **SoftwareSirio V10 – SIDIS** prevede la definizione di tutte le tipologie di addebito necessarie all'azienda. E' infatti possibile configurare addebiti calcolati in percentuale sull'imponibile del documento, così come a importo fisso. Tali addebiti possono essere associati al singolo cliente e proposti, senza nessun limite, su tutti i documenti emessi.



SoftwareSirio

Applicazioni rivolte al ciclo passivo

SoftwareSirio V10 – SIDIS consente una gestione del **CICLO PASSIVO** attenta, efficiente e fruibile sia in rete locale che tramite un accesso ad Internet, infatti gestisce le richieste d'acquisto e gli ordini a fornitori, anche in modalità remota, così come consente di consultare lo stato d'avanzamento degli ordini immessi e la disponibilità dei materiali.

Gestione listini e sconti di acquisto

I listini e gli sconti di acquisto, sia in divisa nazionale che estera, sono organizzati secondo l'aggregazione fornitore / classificazione prodotto. Si possono memorizzare prezzi legati ad unità di misura diverse da quella di gestione del prodotto e gestire la memorizzazione delle informazioni aggiuntive quali: codice articolo fornitore e unità di misura d'acquisto.

Gestione documenti

I documenti configurati del CICLO PASSIVO sono :

- Proposte d'acquisto
- Ordini d'acquisto
- Precarico merci
- Ricevimento merci.



Applicazioni rivolte al magazzino

Le applicazioni di **SoftwareSirio V10 – SIDIS** rivolte al **MAGAZZINO** consentono la gestione contemporanea dei materiali per più depositi, sia sotto l'aspetto contabile, che gestionale e fiscale.

Le transazioni generate dalla gestione LOGISTICA e MAGAZZINI di SoftwareSirio V10 – SIDIS sono composte da diversi documenti che alimentano uno o più indicatori logistici tramite una causale di movimentazione.

Le movimentazioni del magazzino possono essere effettuate in modalità tradizionale e tramite l'ausilio di sistemi in radiofrequenza anche per lotto (Tono / Scelta / Calibro) e ubicazione.

Gestione barcode e matricole

Con **SoftwareSirio V10 – SIDIS** i prodotti possono essere automaticamente movimentati a magazzino attraverso l'utilizzo di codici a barre generici e/o matricola prodotto.

Per ulteriori informazioni,
visitate il sito Web

www.sirio-is.it

SIRIO informatica e sistemi S.r.l.
20134 MILANO – Via Caduti di Marcinelle, 5
Tel. +39 02 365835.1 – Fax +39 02 365835.55



Per richiedere una demo
sulle potenzialità del
SoftwareSirio
oppure per individuare il
Concessionario o
la sede SIRIO
nella Vostra zona,
inviare una mail all'indirizzo
marketing@sirio-is.it